



Ozon объявляет неаудированные финансовые результаты за первый квартал 2023 года

24 мая 2023 года – Ozon Holdings PLC (NASDAQ и MOEX: «OZON», далее «мы», «нас», «наш», «Ozon» или «Компания»), оператор ведущей российской площадки электронной коммерции, объявляет неаудированные финансовые результаты за первый квартал, закончившийся 31 марта 2023 года.

Основные финансовые и операционные результаты за первый квартал 2023 года

- **Оборот от продаж (GMV), включая услуги** увеличился на 71 % год-к-году и составил 303 млрд рублей, в первую очередь за счет высоких показателей Маркетплейса Ozon (ЗР), в то время как рост GMV 1P в первом квартале 2023 года в целом не изменился год-к-году. Рост **количества заказов** ускорился до 93 % год-к-году благодаря расширению клиентской базы и увеличению частотности заказов. **Количество активных покупателей** достигло 37 млн по состоянию на 31 марта 2023 года. **Частотность заказов** на одного активного клиента за последние два года выросла почти втрое и достигла 15 заказов в год.
- **Выручка** увеличилась на 47 % год-к-году, чему способствовал значительный рост выручки от услуг на 120 % в 1 квартале 2023 года.
- **Скорректированная EBITDA** остается положительной четвертый квартал подряд, достигнув 8,0 млрд рублей в 1 квартале 2023 года по сравнению с отрицательным показателем в 8,9 млрд рублей в 1 квартале 2022 года. В 1 квартале 2023 года отношение скоррект. EBITDA (Adjusted EBITDA) к обороту, включая услуги составило 2,6 %, что свидетельствует о значительном улучшении на 7,6 п.п. год-к-году.
- **Прибыль за период** составила 10,7 млрд рублей в 1 квартале 2023 года по сравнению с убытком в размере 19,1 млрд рублей в 1 квартале 2022 года, главным образом в результате разового дохода, связанного с погашением финансовых обязательств и устойчивого роста выручки.

(млн рублей, если не указано иное)	За три месяца, закончившихся 31 марта,		
	2023	2022	Год к году, %
GMV вкл. услуги	303 048	177 449	71 %
Количество заказов, млн	179,3	93,0	93 %
Количество активных покупателей, млн	37,0	28,7	29 %
Частотность заказов	14,9	9,8	52 %
Доля маркетплейса от GMV вкл. услуги, %	79,5 %	70,4 %	9,1 пп
Выручка	93 250	63 579	47 %
Валовая прибыль	15 588	1 742	795 %
Валовая прибыль, отнесенная к GMV вкл. услуги	5,1 %	1,0 %	4,1 пп
Скоррект. EBITDA	7 969	(8 946)	-
Отношение скоррект. EBITDA к GMV вкл. услуги, %	2,6 %	(5,0 %)	7,6 пп

Прибыль / (убыток) за период	10 656	(19 055)	-
Чистый поток денежных средств, использованных в операционной деятельности	(1 510)	(29 767)	(95 %)
Чистый поток денежных средств, (использованные в) / от инвестиционной деятельности	(4 500)	3 723	-
Чистый поток денежных средств, использованных в финансовой деятельности	(4 871)	(725)	572 %

В таблице выше представлены ключевые операционные и финансовые показатели за квартал, закончившийся 31 марта 2023 года. Аудиторами Компании не проводился аудит в отношении квартальных результатов за три месяца, закончившихся 31 марта 2023 года и за 2022 год. В 1 квартале 2023 года мы пересмотрели представление отчета о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе, как описано в разделе «Представление финансовой и иной информации – Изменения в представлении и реклассификации данных». Сопоставимые значения за 1 квартал 2022 года были реклассифицированы в соответствии с пересмотренным представлением. Определение показателя скорректированной EBITDA, не рассчитываемого в соответствии с МСФО, описание ограничений, связанных с его использованием, а также сверка такого показателя с соответствующими ему показателями МСФО, также приведены в разделе «Предоставление финансовой и иной информации - Другие ключевые операционные показатели» данного пресс-релиза. Определения операционных показателей, таких как GMV вкл. услуги, количество заказов, количество активных покупателей, количество активных продавцов и доля маркетплейса от GMV смотрите в разделе "Прочие ключевые операционные показатели" данного пресс-релиза.

Выручка выросла на 47 % год-к-году за счет роста выручки от оказания услуг, которая в 1 квартале 2023 года увеличилась на 120 % год-к-году. Рост выручки от оказания услуг обусловлен быстрым увеличением рекламной выручки, а также увеличения комиссий маркетплейса на фоне положительного микс-эффекта и увеличения масштаба нашего бизнеса ЗР.

(млн рублей)	За три месяца, закончившихся 31 марта		
	2023	2022	Год к году, %
Выручка от продажи товаров	39 818	39 267	1 %
Выручка от оказания услуг	53 432	24 312	120 %
Комиссии маркетплейса	39 606	18 797	111 %
Рекламная выручка	10 803	3 642	197 %
Услуги доставки	1 906	1 518	26 %
Финансовые услуги	628	-	-
Комиссии за туристические услуги	151	127	19 %
Прочая выручка	338	228	48 %
Итого выручка	93 250	63 579	47 %

С 1 января 2023 года, как описано далее в разделе «Представление финансовой и иной информации – Изменения в представлении и реклассификации данных», «расходы на фулфилмент-операции и доставку» и «себестоимость проданных товаров» были представлены как «себестоимость продаж» в связи с продолжающимся быстрым ростом деятельности маркетплейса. Соответственно, мы изменили определение валовой прибыли как суммы выручки за вычетом себестоимости проданных товаров за

определенный период на выручку за вычетом себестоимости продаж за определенный период.

Валовая прибыль выросла в 9 раз по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 15,6 млрд рублей. Доля валовой прибыли от GMV вкл. услуги в 1 квартале 2023 года увеличилась на 4,1 пп по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 5,1 %, в основном за счет роста сервисной выручки и повышения эффективности фулфилмент-операций и доставки.

(млн рублей)	За три месяца, закончившихся 31 марта		
	2023	2022	Год к году, %
Итого выручка	93 250	63 579	47 %
Себестоимость продаж	(77 662)	(61 837)	26 %
Валовая прибыль	15 588	1 742	795 %
<i>Валовая прибыль как процент от GMV вкл. услуги, %</i>	<i>5,1 %</i>	<i>1,0 %</i>	<i>4,1 пп</i>

Операционные расходы в 1 квартале 2023 года снизились в процентах от GMV вкл. услуги до 5,1 %. Масштабирование бизнеса и оптимизация затрат привели к значительному улучшению экономики подразделения, поскольку операционные расходы в расчете на заказ в 1 квартале 2023 года значительно снизились. Совокупные расходы на продажи и маркетинг, технологии и контент, а также общие и административные расходы в расчете на заказ снизились на 54 % до 87 рублей в 1 квартале 2023 года со 187 рублей в 1 квартале 2022 года.

Операционные расходы (млн рублей)	За три месяца, закончившихся 31 марта		
	2023	2022 ¹	Год к году, %
Валовая прибыль	15 588	1 742	795 %
Расходы на продажи и маркетинг	(5 412)	(7 789)	(31 %)
<i>от GMV вкл. услуги, %</i>	<i>(1,8 %)</i>	<i>(4,4 %)</i>	<i>2,6 пп</i>
Расходы на технологии и контент	(5 787)	(5 310)	9 %
<i>от GMV вкл. услуги, %</i>	<i>(1,9 %)</i>	<i>(3,0 %)</i>	<i>1,1 пп</i>
Общие и административные расходы	(4 333)	(4 330)	0 %
<i>от GMV вкл. услуги, %</i>	<i>(1,4 %)</i>	<i>(2,4 %)</i>	<i>1,0 пп</i>
Расходы, связанные с пожаром	(173)	-	-
<i>от GMV вкл. услуги, %</i>	<i>(0,1 %)</i>	<i>-</i>	<i>(0,1 пп)</i>
Операционный убыток	(117)	(15 687)	(99 %)
<i>от GMV вкл. услуги, %</i>	<i>(0,0%)</i>	<i>(8,8 %)</i>	<i>8,8 пп</i>

Прибыль за отчетный период увеличилась до 10,7 млрд руб. в 1 квартале 2023 года по сравнению с убытком в размере 19,1 млрд руб. в 1 квартале 2022 года, в основном за счет единовременных финансовых доходов от погашения финансовых обязательств.

Чистый поток денежных средств, использованных в операционной деятельности, снизился до 1,5 млрд рублей в 1 квартале 2023 года по сравнению с 29,8 млрд рублей в 1 квартале 2022 года в результате изменений в оборотном капитале, а также улучшения операционной рентабельности.

¹ В 1 квартале 2023 года мы пересмотрели представление отчета о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе, как описано в разделе «Представление финансовой и иной информации – Изменения в представлении и реклассификации данных». Сопоставимые значения за 1 квартал 2022 года были реклассифицированы в соответствии с пересмотренным представлением.

Чистый поток денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности, составил 4,5 млрд рублей в 1 квартале 2023 года по сравнению с 3,7 млрд рублей чистого потока денежных средств от инвестиционной деятельности в 1 квартале 2022 года на фоне получения банковских депозитов, которые полностью компенсировали более высокие капитальные затраты в 1 квартале 2022 года.

Капитальные затраты составили 4,5 млрд рублей в 1 квартале 2023 года, что значительно ниже по сравнению с 15,4 млрд рублей в 1 квартале 2022 года, когда капитальные затраты выросли за счет ускоренных закупок IT-оборудования.

Чистый поток денежных средств, использованных в финансовой деятельности, вырос до 4,9 млрд рублей в 1 квартале 2023 года по сравнению с 0,7 млрд рублей в 1 квартале 2022 года из-за влияния реструктуризации конвертируемых облигаций в 1 квартале 2023 года и более высоких поступлений по займам в 1 квартале 2022 года.

Денежные средства, их эквиваленты и краткосрочные банковские депозиты на 31 марта 2023 года составили 82,4 млрд рублей (1,1 млрд долл. США²), по сравнению с 90,5 млрд рублей (1,3 млрд долл. США³) на 31 декабря 2022 года.

Риски и факторы неопределенности, связанные с текущей ситуацией

Основной регион деятельности Компании - Россия. Таким образом, деятельность и результаты Компании зависят от экономической ситуации в России. В последние два десятилетия российская экономика периодически сталкивалась с такими явлениями как значительная волатильность ВВП, высокий уровень инфляции, повышение или высокий уровень процентной ставки, резкое падение цен на нефть и других природных ресурсов, а также нестабильность на местном валютном рынке.

Санкции, введенные рядом стран в отношении России и российских граждан в связи с продолжающимся геополитическим кризисом вокруг Украины, а также регулирующие меры, принятые правительством России в ответ, оказывают значительное, а во многих случаях беспрецедентное влияние на компании, работающие в России. Соединенные Штаты, Европейский союз, Великобритания и другие страны ввели жесткие санкции в отношении российских финансовых учреждений, компаний нефтяной, военно-промышленной отрасли, государственных предприятий и прочих российских компаний и бизнесменов, а также импортные и экспортные ограничения. В ответ Россия признала ряд стран, включая все страны Европейского союза, США и Великобританию «недружественными» и ввела в связи с их действиями ряд экономических мер, включая меры, направленные на обеспечение финансовой стабильности в России.

Поскольку глобальные и экономические последствия геополитического кризиса вокруг Украины продолжают развиваться стремительно, непредсказуемо и вне контроля Компании, сложно точно оценить все последствия введенных санкций и мер, принимаемых правительством России в ответ на такие санкции.

² Сумма в долларовом эквиваленте была рассчитана как сумма денежных средств, их эквивалентов и краткосрочных банковских депозитов в рублях, конвертированная по состоянию на 31 марта 2023 года: 77,0863 рубля за 1 доллар США (источник: Центральный банк Российской Федерации).

³ Сумма в долларовом эквиваленте была рассчитана как сумма денежных средств, их эквивалентов и краткосрочных банковских депозитов в рублях, конвертированная по состоянию на 31 декабря 2022 года: 70,3375 рубля за 1 доллар США (источник: Центральный банк Российской Федерации).

Конвертируемые облигации

В результате “События Делистинга”, наступившего в марте 2022 года, держатели наших необеспеченных старших конвертируемых облигаций с погашением в 2026 году на сумму 750 млн долл. США с купоном 1,875 % (далее — “Облигации”) имели право требования к Компании о погашении Облигаций в размере суммы основного долга и накопленных процентов по Облигациям на дату погашения, которая наступала 31 мая 2022 года. В октябре 2022 года держатели более 90% от основной суммы Облигаций, находящихся в обращении, проголосовали за досрочное погашение облигаций (“Реструктуризация”). Условия Реструктуризации изложены в меморандуме о запросе согласия от 23 сентября 2022 года. К 31 декабря 2022 года Компания получила лицензии в отношении Реструктуризации от санкционных органов США и Республики Кипр, а в марте 2023 года санкционный орган Великобритании опубликовал генеральную лицензию, сфера применения которой охватывает Реструктуризацию и ее проведение. На дату настоящего пресс-релиза Компания выплатила сумму денежного погашения держателям примерно 94% от основной суммы по Облигациям. На дату выпуска настоящего релиза Компания объявила о наступлении Даты погашения, все Облигации, находящиеся в обращении, считаются погашенными. Более подробная информация о Реструктуризации доступна на сайте Компании по адресу <https://ir.ozon.com/restructuring/>.

О компании

Ozon — мультикатегорийная e-commerce платформа, осуществляющая деятельность в России, Беларуси и Казахстане. Благодаря широкой фулфилмент-инфраструктуре и сети доставки Ozon обеспечивает быструю и удобную доставку заказов жителям России в рамках курьерской службы, пунктов выдачи и постаматов. Широкая логистическая сеть и быстро развивающаяся платформа маркетплейса позволяют предпринимателям продавать свою продукцию на территории всех 11 часовых поясов России и предлагать покупателям широчайший ассортимент товаров во многих категориях продукции. Ozon также предоставляет дополнительные услуги в других сферах, включая финтех. Более подробная информация представлена на сайте <https://corp.ozon.com/>.

Контакты

Связи с инвесторами

ir@ozon.ru

Пресс-служба

pr@ozon.ru

Оговорка об ограничении ответственности

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера по смыслу закона США от 1995 года "О реформе судопроизводства по частным ценным бумагам", которые отражают текущие взгляды Ozon Holdings PLC (Озон Холдингс ПиЭлСи) ("мы", "наш", "нас", или "Компания") в отношении будущих событий и финансовых показателей. Любые заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе и не имеющие отношения к историческим событиям, являются заявлениями прогнозного характера.

Такие заявления прогнозного характера основаны на текущих ожиданиях менеджмента. Однако наш менеджмент не может предсказать все риски, а также оценить влияние всех факторов на наш бизнес или степень, в которой любой фактор или сочетание факторов могут привести к тому, что фактические результаты будут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любых заявлениях прогнозного характера, которые мы можем сделать. Такие заявления не являются ни обязательствами, ни гарантиями, а связаны с известными и неизвестными рисками, неопределенностями, а также другими важными факторами и обстоятельствами, которые могут привести к тому, что фактические результаты, показатели или достижения Ozon будут существенно отличаться от ожиданий, прямо выраженных или подразумеваемых в заявлениях прогнозного характера, включая условия на рынках капитала США, негативные глобальные экономические условия, потенциальное негативное развитие пандемии COVID-19, геополитический кризис вокруг Украины, а также санкции и ответные правительственные меры, иные негативные изменения в бизнесе Ozon или неблагоприятные законодательные или регуляторные изменения. В результате чего мы предостерегаем вас не полагаться на заявления прогнозного характера, и мы распространяем данное предостережение на все такие заявления прогнозного характера. Пожалуйста, ознакомьтесь с нашим Годовым отчетом по форме 20-F за год, закончившийся 31 декабря 2022 г., и другими документами, поданными в SEC, в отношении факторов, которые могут привести к существенному отличию фактических результатов от тех, которые описаны в наших заявлениях прогнозного характера.

В результате настоящих и иных важных факторов фактические результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любых заявлениях прогнозного характера, содержащихся в настоящем пресс-релизе. Любые такие заявления прогнозного характера представляют собой оценки менеджмента на дату настоящего пресс-релиза. Несмотря на то, что Ozon может обновить в будущем настоящие заявления прогнозного характера, Ozon отказывается от любых обязательств по обновлению таких заявлений, даже если в результате последующих событий его прогнозы изменятся. Не стоит полагаться на настоящие заявления прогнозного характера как на представляющие прогнозы Ozon на любую дату, следующую за датой настоящего пресс-релиза.

Данный пресс-релиз включает скорректированный EBITDA (Adjusted EBITDA), показатель, не представленный в соответствии с МСФО. Такие финансовые показатели не являются показателями финансовых результатов или ликвидности в соответствии с МСФО и могут не содержать параметры, которые являются существенными для понимания и оценки наших финансовых результатов. Следовательно, такие показатели не должны рассматриваться отдельно или в качестве альтернативы убытку за отчетный период или другим показателям рентабельности, ликвидности или результатов деятельности в соответствии с МСФО. Следует принимать во внимание, что представление Компанией таких показателей может быть несопоставимо с аналогично названными показателями, используемыми другими компаниями, которые могут определяться и рассчитываться по-другому. Для соотнесения конкретных показателей, которые не относятся к показателям

МСФО, с наиболее сопоставимыми показателями по МСФО, смотрите раздел "Предоставление финансовой и иной информации".

Аудиторами Компании не проводился аудит в отношении квартальных результатов за три месяца, закончившихся 31 марта 2023 года и за 2022 год.

Товарные знаки, используемые в настоящем пресс-релизе, являются собственностью их владельцев и используются только в справочных целях. Такое использование не должно толковаться как одобрение продуктов или услуг Компании.

Ozon Holdings PLC

Консолидированный Отчет о прибыли или убытках и прочем совокупном доходе (в млн российских рублей)

(млн рублей)	За три месяца, закончившихся 31 марта		
	2023	2022 ⁴	Год к году, %
Выручка:			
Выручка от продажи товаров	39 818	39 267	1 %
Выручка от оказания услуг	53 432	24 312	120 %
Итого выручка	93 250	63 579	47 %
Себестоимость продаж	(77 662)	(61 837)	26 %
Валовая прибыль	15 588	1 742	-
Продажи и маркетинг	(5 412)	(7 789)	(31 %)
Технологии и контент	(5 787)	(5 310)	9 %
Общие и административные расходы	(4 333)	(4 330)	0 %
Расходы, связанные с пожаром	(173)	-	-
Операционный убыток	(117)	(15 687)	(99 %)
Финансовые доходы	19 206	1 531	1 154 %
Финансовые расходы	(5 262)	(10 983)	(52 %)
Ожидаемые кредитные убытки по финансовым активам	210	(57)	-
Убыток от выбытия внеоборотных активов	(86)	(29)	197 %
Доля в прибыли ассоциированного предприятия	172	109	58 %
Чистый (убыток)/прибыль от курсовых разниц	(2 994)	6 422	-
Итого неоперационные доходы / (расходы)	11 246	(3 007)	-
Прибыль / (убыток) до налогообложения	11 129	(18 694)	-
Расходы по налогу на прибыль	(473)	(361)	31 %
Прибыль / (убыток) за период	10 656	(19 055)	-

⁴ В 1 квартале 2023 года мы пересмотрели представление отчета о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе, как описано в разделе «Представление финансовой и иной информации – Изменения в представлении и реклассификации данных». Сопоставимые значения за 1 квартал 2022 года были реклассифицированы в соответствии с пересмотренным представлением.

Ozon Holdings PLC

Консолидированный отчет о движении денежных средств

(в млн российских рублей)

(млн рублей)	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2023	2022
Денежный поток от операционной деятельности		
Прибыль / (убыток) до налогообложения	11 129	(18 694)
С учетом корректировок:		
Амортизация внеоборотных активов	5 920	4 012
Финансовые расходы	5 262	10 983
Финансовые доходы	(19 206)	(1 531)
Чистый убыток / (прибыль) от курсовых разниц	2 994	(6 422)
Списания и убытки по запасам	828	(380)
Убыток от выбытия внеоборотных активов	86	29
Доля в прибыли ассоциированного предприятия	(172)	(109)
Изменения ожидаемых кредитных убытков	(176)	79
Компенсационные затраты, основанные на акциях	1 993	2 729
Прекращение признания и обесценение нефинансовых активов	104	-
Изменения оборотного капитала:		
Изменения запасов	(605)	3 182
Изменение дебиторской задолженности	1 818	1 749
Изменение кредитов и займов, выданных клиентам	(6 811)	(116)
Изменение прочих активов	1 324	(1 834)
Изменение торговой кредиторской задолженности и прочих обязательств	(2 865)	(21 301)
Изменения привлеченных средств клиентов и прочих финансовых обязательств	1 816	-
Денежные средства, полученные от / (использованные в) операционной деятельности	3 439	(27 624)
Уплаченные проценты	(2 805)	(2 120)
Уплаченный налог на прибыль	(324)	(23)
Выплата денежных средств по вознаграждениям, основанным на акциях	(1 820)	-
Чистый поток денежных средств, использованных в операционной деятельности	(1 510)	(29 767)

Ozon Holdings PLC

Консолидированный отчет о движении денежных средств (продолжение)

(в млн российских рублей)

(млн рублей)	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2023	2022
Денежный поток от инвестиционной деятельности		
Приобретение основных средств	(4 422)	(15 201)
Приобретение нематериальных активов	(34)	(214)
Поступления от выбытия основных средств	151	-
Авансы выданные по договорам аренды до начала даты начала аренды	(676)	-
Возврат банковских депозитов	-	18 297
Полученные проценты	581	1 004
Дивиденды, полученные от ассоциированного предприятия	53	-
Выдача займов сотрудникам	(153)	(163)
Чистый поток денежных средств, (использованные в) / от инвестиционной деятельности	(4 500)	3 723
Денежный поток от финансовой деятельности		
Суммы, депонируемые для реструктуризации конвертируемых облигаций	(2 309)	-
Поступления от заимствований за вычетом затрат по сделке	-	1 185
Возврат заемных средств	(235)	(173)
Погашение основной суммы обязательств по аренде	(2 327)	(1 737)
Чистый поток денежных средств, использованных в финансовой деятельности	(4 871)	(725)
Чистое уменьшение денежных средств и их эквивалентов	(10 881)	(26 769)
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	90 469	108 037
Влияние изменений обменных курсов валют на баланс денежных средств в иностранной валюте	2 858	11 192
Денежные средства и их эквиваленты на конец период	82 446	92 460

Ozon Holdings PLC

Консолидированный отчет о финансовом положении

(в млн российских рублей)

(млн рублей)	На	
	31 марта 2023 года (неаудированные)	31 декабря 2022 года ⁵
Активы		
Внеоборотные активы		
Основные средства	57 422	55 754
Активы в форме права пользования	75 573	69 339
Нематериальные активы	598	661
Инвестиции в ассоциированное предприятие	1 441	1 269
Отложенные налоговые активы	240	133
Кредиты и займы, выданные клиентам	463	-
Прочие финансовые активы	2 228	2 610
Прочие нефинансовые активы	344	152
Итого внеоборотные активы	138 309	129 918
Оборотные активы		
Запасы	34 099	34 615
Дебиторская задолженность	4 906	6 707
Прочие финансовые активы	6 075	3 488
Прочие нефинансовые активы	9 376	13 014
НДС к возмещению	2 692	1 025
Кредиты и займы, выданные клиентам	11 844	5 585
Денежные средства и их эквиваленты	82 446	90 469
Итого оборотные активы	151 438	154 903
Итого активы	289 747	284 821
Капитал и обязательства		
Капитал		
Акционерный капитал	12	12
Эмиссионный доход	135 523	135 523
Собственные акции	(1)	(1)
Резервы на вознаграждения персонала, основанные на акциях	18 477	18 200
Прочие капитальные резервы	21	(70)
Накопленный убыток	(159 759)	(170 311)
Итого капитал	(5 727)	(16 647)

⁵ По состоянию на 31 марта 2023 года Группа пересмотрела классификацию авансов по договорам аренды, которые еще не вступили в силу, чтобы включить такие авансы в строку «Активы в форме права пользования». Также Группа пересмотрела классификацию дебиторской задолженности, относящейся к краткосрочному финансированию, предоставленному третьим сторонам кредитными организациями Группы, чтобы включить такие статьи в строку «Займы, выданные клиентам». Соответствующие изменения были применены к сопоставимым значениям по состоянию на 31 декабря 2022 года.

Ozon Holdings PLC

Консолидированный отчет о финансовом положении (продолжение)

(в млн российских рублей)

(млн рублей)	На	
	31 марта 2023 года (неаудированные)	31 декабря 2022 года
Долгосрочные обязательства		
Заемные средства	39 608	38 900
Обязательства по аренде	70 137	64 151
Обязательства по производным финансовым инструментам	4 171	3 000
Отложенные налоговые обязательства	11	21
Доходы будущих периодов	216	230
Торговая и прочая кредиторская задолженность	300	292
Итого долгосрочные обязательства	114 443	106 594
Краткосрочные обязательства		
Торговая и прочая кредиторская задолженность	84 908	94 749
Заемные средства	40 803	55 215
Обязательства по аренде	10 480	10 344
Налоги к уплате	6 668	1 654
Резервы предстоящих расходов	9 113	8 936
Контрактные обязательства и доходы будущих периодов	21 105	17 838
Привлеченные средства клиентов и прочие финансовые обязательства	7 954	6 138
Итого краткосрочные обязательства	181 031	194 874
Итого обязательства	295 474	301 468
Итого капитал и обязательства	289 747	284 821

Предоставление финансовой и иной информации

Изменения в представлении и реклассификации данных

С 1 января 2023 года, в связи с продолжающимся ростом операций маркетплейса и связанной с ними выручки, Группа определила, что себестоимость проданных товаров и расходы на фулфилмент-операции и доставку должны представляться в одной строке как себестоимость продаж. Группа считает, что это изменение сделает финансовую отчетность более достоверной и содержащей более актуальную информацию о финансовых результатах Группы. Группа изменила представление сопоставимых значений за три месяца, закончившихся 31 марта 2022 года, чтобы привести его в соответствие с представлением, принятым в текущем периоде, следующим образом:

	Как представлялось ранее	Изменение представления	Как представляется сейчас
Себестоимость проданных товаров	(32 863)	32 863	—
Фулфилмент и доставка	(28 974)	28 974	—
Себестоимость продаж	—	(61 837)	(61 837)

С 1 января 2023 года Группа пересмотрела представление неоперационных расходов в совокупных статьях доходов и расходов, связанных с финансовыми инструментами Группы, объединив их в более широкие категории финансовых доходов и финансовых расходов. Группа изменила представление сопоставимых значений за три месяца, закончившихся 31 марта 2022 года, чтобы привести его в соответствие с представлением, принятым в текущем периоде, следующим образом:

	Как представлялось ранее	Изменение представления	Как представляется сейчас
Процентный доход	994	(994)	—
Чистая прибыль от переоценки финансовых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	537	(537)	—
Финансовые доходы	—	1 531	1 531

	Как представлялось ранее	Изменение представления	Как представляется сейчас
Процентные расходы	(2 416)	2 416	—
Переоценка конвертируемых облигаций	(8 567)	8 567	—
Финансовые расходы	—	(10 983)	(10 983)

С 1 января 2023 года Группа пересмотрела классификацию некоторых общих и административных расходов, связанных с персоналом, в связи с изменением их функций в рамках Группы. Группа изменила классификацию сопоставимых значений за три месяца, закончившихся 31 марта 2022 года, чтобы привести ее в соответствие с классификацией, принятой в текущем периоде, следующим образом:

	Как представлялось ранее	Реклассификация	Реклассифицированно
Общие и административные расходы	(4 658)	328	(4 330)
Расходы на продажи и маркетинг	(7 461)	(328)	(7 789)

Прочие ключевые операционные показатели

Некоторые разделы данного пресс-релиза содержат наши ключевые операционные показатели, такие как оборот от продаж, включая выручку от услуг («GMV вкл. услуги»), доля нашего онлайн-маркетплейса в процентах от GMV («Доля Маркетплейса в процентах от GMV»), количество заказов, количество активных покупателей и количество активных продавцов. Мы определяем эти показатели следующим образом:

- **GMV, включая услуги** (оборот от продаж, включая выручку от услуг) – это общая стоимость заказов, обработанных через нашу платформу, а также доход от услуг, предоставляемых нашим покупателям, продавцам и прочим клиентам, таких как доставка, реклама и другие услуги. GMV вкл. услуги включает в себя налог на добавленную стоимость, за вычетом скидок, возвратов и аннулирований. GMV вкл. услуги не представляет собой нашу выручку. GMV вкл. услуги не включает в себя комиссионные за билеты и бронирование номеров в гостиницах, прочую выручку от оказания услуг или стоимость соответствующих обработанных заказов.
- **Доля Маркетплейса в процентах от GMV** как общая стоимость заказов, обработанных через наш маркетплейс, включая налог на добавленную стоимость, за вычетом скидок, возвратов и аннулирований, разделенная на GMV вкл. услуги в определенный период. Доля Маркетплейса в процентах от GMV включает только стоимость товаров, обработанных через нашу платформу, и не включает доход от услуг.
- **Капитальные затраты** в виде платежей за приобретение основных средств и нематериальных активов.
- **Количество заказов** – это общее количество заказов, доставленных за определенный период, за вычетом возвратов и аннулирований.
- **Количество активных покупателей** – это количество уникальных покупателей, которые разместили заказ на нашей платформе в течение 12-месячного периода, предшествующего соответствующей дате, за вычетом возвратов и аннулирований.
- **Количество активных продавцов** – это количество уникальных продавцов, совершивших продажу в нашем маркетплейсе в течение 12-месячного периода, предшествующего 31 марта 2022 года.

Использование показателей, не являющихся финансовыми показателями по МСФО

Мы предоставляем отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»), утвержденными Советом по Международным стандартам финансовой отчетности («СМСФО»). Мы не составляем финансовую отчетность в соответствии с принципами бухгалтерской отчетности, принятыми в США. Мы составляем консолидированную финансовую отчетность в рублях.

В некоторых разделах данного пресс-релиза используется финансовый показатель скорректированный EBITDA (Adjusted EBITDA), не представленный в соответствии с МСФО и определяемый следующим образом:

- **Показатель скорректированной EBITDA** - финансовый показатель, не представленный в соответствии с МСФО, который мы рассчитываем как убыток за период до учета выгоды/(расхода) по налогу на прибыль, общих неоперационных доходов/(расходов), расходов на износ, амортизацию и компенсационные затраты, основанные на акциях, а также расходов, связанных с пожаром. Скоррект. EBITDA раскрывается здесь и далее в этом пресс-релизе, чтобы предоставить инвесторам дополнительную информацию о результатах нашей деятельности.

Показатель скорректированной EBITDA — это дополнительный финансовый показатель, который не требуется согласно МСФО и не является обязательным для отражения по МСФО. Мы включили показатель скоррект. EBITDA в этот пресс-релиз, поскольку этот показатель является ключевым и используется нашим руководством и Советом директоров для оценки результатов нашей операционной деятельности, составления планов дальнейшей операционной деятельности и принятия стратегических решений о распределении капитала. В частности, исключение определенных расходов при расчете скоррект. EBITDA способствует сопоставимости операционных показателей в разных отчетных периодах за счет устранения влияния неденежных расходов, внереализационных доходов/(расходов) и существенных единовременных расходов. Таким образом, мы считаем, что показатель скоррект. EBITDA представляет собой полезную информацию, которая позволяет инвесторам понимать и оценивать наши операционные результаты в соответствии с принципами нашего руководства и Совета директоров.

Мы считаем, что необходимо исключать из расчета скоррект. EBITDA такие показатели, как расходы в неденежной форме, включая расходы на износ, амортизацию и компенсационные затраты, основанные на акциях, поскольку общая сумма таких расходов за конкретный период может не отражать особенности нашей операционной деятельности. Мы считаем, что необходимо исключать из расчета выгоду/(расходы) по налогу на прибыль и общие неоперационные доходы/(расходы), поскольку эти показатели не являются составляющими нашего основного вида деятельности. Мы считаем, что необходимо исключать из расчета убытки, связанные с пожаром, поскольку эти убытки относятся к существенному разовому событию, которое не является показателем нашей эффективности в будущем. Финансовый показатель скоррект. EBITDA имеет определенные ограничения и не должен рассматриваться отдельно или в качестве альтернативы убытку за отчетный период или другим показателям деятельности в соответствии с МСФО. В частности, этот показатель имеет следующие ограничения:

- несмотря на то, что амортизация и износ представляют собой расходы в неденежной форме, в будущем может потребоваться замена активов, подлежащих износу и амортизации, а показатель скоррект. EBITDA не отражает размер капитальных затрат на замену таких активов или новых капиталовложений;
- Скоррект. EBITDA не включает в себя расходы на вознаграждения, основанные на акциях, которые являются и в обозримом будущем будут оставаться регулярной статьей расходов нашей Компании и важной составляющей нашей компенсационной стратегии;
- хотя расходы на компенсационные затраты, основанные на акциях, являются расходами в неденежной форме, мы не можем гарантировать, что не осуществим обратный выкуп или другую подобную сделку, которая приведет к оттоку денежных средств;
- несмотря на то, что убытки, связанные с пожаром, являются результатом существенного разового события, нет никакой гарантии, что такие или аналогичные убытки не повторятся в будущем; а также

- другие компании, включая представителей нашей отрасли, могут использовать другие способы расчета скоррект. EBITDA, что не позволяет эффективно использовать этот показатель для сопоставления с результатами других компаний.

С учетом указанных ограничений скоррект. EBITDA следует рассматривать в сочетании с другими финансовыми результатами, включая различные показатели денежного потока, операционный убыток, убыток за период и другие показатели по МСФО.

В таблице ниже представлена сверка убытка и скоррект. EBITDA за каждый из указанных периодов.

(млн рублей)	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2023	2022
Прибыль / (убыток) за период	10 656	(19 055)
Расходы по налогу на прибыль	473	361
Итого неоперационные расходы / (доходы)	(11 246)	3 007
Амортизация и износ	5 920	4 012
Компенсационные затраты, основанные на акциях	1 993	2 729
Расходы, связанные с пожаром	173	-
Скоррект. EBITDA	7 969	(8 946)