



**Ozon объявляет финансовые результаты за четвертый квартал и 2023 год**  
**Сильные показатели в 2023 году при росте оборота (GMV) на 111% г/г.**  
**Продолжающийся фокус на росте одновременно с улучшением**  
**операционной эффективности и сохранением положительной**  
**скорректированной EBITDA.**

9 апреля 2024 года – Ozon Holdings PLC (MOEX, AIX: OZON; далее – «мы», «нас», «наш», «Ozon», «Компания» или «Группа») объявляет неаудированные финансовые результаты за четвертый квартал и аудированные финансовые результаты за год, закончившийся 31 декабря 2023 года.

**Основные финансовые и операционные результаты за четвертый квартал 2023 года и 2023 год**

- **Оборот (GMV), включая услуги**, вырос на 111% г/г в четвертом квартале 2023 года по сравнению с 67% г/г в четвертом квартале 2022 года, в основном за счет значительного увеличения количества заказов и роста среднего чека. GMV, включая услуги, вырос на 111% г/г за полный 2023 год и составил 1 752,3 млрд рублей, что превысило прогноз Компании по росту в 90 – 100% на 2023 год. Рост GMV, включая услуги, за 2023 год был в том числе подкреплен 130% ростом GMV нашего маркетплейса.
- **Выручка** увеличилась на 37% в четвертом квартале 2023 года и на 53% за полный 2023 год г/г, за счет увеличения комиссии маркетплейса и быстрого роста выручки от рекламы и финансовых услуг.
- **Скорректированная EBITDA** в четвертом квартале 2023 года и в 2023 году была положительной и составила 0,1 и 4,2 млрд рублей соответственно. Несмотря на рост инвестиций, скорректированный показатель EBITDA в процентах от GMV, включая услуги, улучшился на 0,6 п. п. г/г, до 0,2%, в результате оптимизации расходов, эффекта операционного рычага и растущей монетизации рекламных и финансовых услуг в 2023 году.
- **Убыток за период** составил 18,2 млрд рублей в четвертом квартале 2023 года по сравнению с 11,2 млрд рублей в четвертом квартале 2022 года, что обусловлено стратегическими инвестициями в рост, растущей инфляцией стоимости труда и увеличением финансовых расходов. Чистый убыток за 2023 год снизился на 15,5 млрд рублей г/г, до 42,7 млрд рублей, в результате более высокой валовой прибыли, а также прибыли от реструктуризации и погашения обязательств по облигациям в 2023 году, и разовых расходов, связанных с пожаром, в 2022 году.
- **Чистый поток денежных средств, полученных от операционной деятельности**, увеличился в четвертом квартале 2023 года на 45,0 млрд рублей г/г и составил 53,5 млрд рублей, во многом благодаря положительному эффекту от оборотного капитала и вкладу быстрорастущей вертикали финансовых услуг. Операционный денежный поток Компании за полный 2023 год был положительным и составил 87,6 млрд рублей, что свидетельствует о значительном улучшении по сравнению с чистым оттоком денежных средств в 18,8 млрд рублей за 2022 год.

**Прогноз на 2024 год**

Основываясь на текущих тенденциях и прогнозах, Ozon ожидает, что GMV, включая услуги, в 2024 году вырастет примерно на 70% г/г, а скорректированная EBITDA в 2024 году останется положительной<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> Приведенные ниже заявления прогнозного характера отражают ожидания Ozon по состоянию на 9 апреля 2024 года и могут меняться ввиду естественного уровня рисков, на которые Компания не может повлиять. Среди таких рисков – изменение политических условий и экономической конъюнктуры как во всем мире, так и в регионах присутствия.

В таблице ниже представлены ключевые операционные и финансовые показатели за квартал и год, закончившиеся 31 декабря 2023 и 2022 гг. Аудиторы Компании не проводили аудит в отношении квартальных результатов за три месяца, закончившихся 31 декабря 2023 года и 31 декабря 2022 года, их следует рассматривать в совокупности с консолидированной финансовой отчетностью за годы, закончившиеся 31 декабря 2023, 2022 и 2021. С 1 января 2023 года мы пересмотрели представление отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, как описано в разделе 2.4 «Изменение представления и реклассификации» примечаний к консолидированной финансовой отчетности Ozon Holdings PLC за годы, закончившиеся 31 декабря 2023, 2022 и 2021. Сопоставимые значения за три и двенадцать месяцев, закончившихся 31 декабря 2022 года, были реклассифицированы в соответствии с пересмотренным представлением. Определение финансовых показателей, не рассчитываемых в соответствии с МСФО, и описание ограничений, связанных с их использованием, а также сверка таких показателей с соответствующими им показателями МСФО приведены в разделе «Представление финансовой и иной информации – Использование показателей, не являющихся финансовыми показателями по МСФО» данного пресс-релиза. Определения операционных показателей «GMV, включая услуги», «количество заказов», «количество активных покупателей», «количество активных продавцов» и «Доля Маркетплейса от GMV» представлены в подразделе «Ключевые операционные показатели» данного пресс-релиза.

| (млн руб.,<br>если не указано иное)   | За три месяца, закончившихся<br>31 декабря |          |             | За двенадцать месяцев,<br>закончившихся 31 декабря |          |             |
|---|--|----------|-------------|--|----------|-------------|
|   | 2023                                       | 2022     | изменение   | 2023   | 2022     | изменение   |
| Оборот (GMV), включая услуги  | 625 782                                    | 296 019  | 111%        | 1 752 277  | 832 240  | 111%        |
| Количество заказов, млн шт.   | 326,6                                      | 174,6    | 87%         | 965,7  | 465,4    | 107%        |
| Количество активных покупателей, млн  | 46,1                                       | 35,2     | 31%         | 46,1   | 35,2     | 31%         |
| Доля Маркетплейса от GMV, включая услуги  | 84,9%                                      | 78,4%    | 6,5 п. п.   | 83,1%  | 76,2%    | 6,9 п. п.   |
| Выручка   | 127 914                                    | 93 626   | 37%         | 424 291  | 277 115  | 53%         |
| Валовая прибыль   | 13 030                                     | 12 410   | 5%          | 44 442   | 32 691   | 36%         |
| Отношение валовой прибыли к GMV, включая услуги                                 | 2,1%                                       | 4,2%     | (2,1 п. п.) | 2,5%   | 3,9%     | (1,4 п. п.) |
| Скоррект. EBITDA  | 87   | 3 933    | (98%)       | 4 208  | (3 215)  | —           |
| Отношение скоррект. EBITDA к GMV, включая услуги                                | 0,0%                                       | 1,3%     | (1,3 п. п.) | 0,2%   | (0,4%)   | 0,6 п. п.   |
| Убыток за период  | (18 179)                                   | (11 212) | 62%         | (42 665)   | (58 187) | (27%)       |
| Чистый поток денежных средств от / (использованных в) операционной деятельности | 53 481                                     | 8 534    | 527%        | 87 556   | (18 753) | —           |
| Чистый поток денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности     | (7 987)                                    | (8 732)  | (9%)        | (27 326)   | (16 040) | 70%         |
| Чистый поток денежных средств от финансовой деятельности                        | 33 953                                     | 19 658   | 73%         | 14 607   | 18 394   | (21%)       |

Выручка увеличилась на 37% г/г в четвертом квартале 2023 года и на 53% г/г за 2023 год. К октябрю 2023 года Ozon завершил внедрение агентской модели для большинства сторонних сервисов для продавцов. В результате выручка от таких услуг отражается за вычетом стоимости услуги сторонних поставщиков, что приводит к уменьшению выручки с соответствующим снижением себестоимости без влияния на валовую прибыль.

- Комиссионная выручка маркетплейса увеличилась в четвертом квартале 2023 года и в 2023 году на 8% и 50% г/г соответственно. Замедление роста комиссионной

выручки по сравнению с аналогичными показателями за предыдущие кварталы 2023 года (62% за третий квартал и 58% за второй квартал 2023 года) в основном связано с продолжением стратегических инвестиций в рост и развитие платформы и переходом к агентской модели последней мили и услуг по обработке платежей. Наши инвестиции приносят свои плоды: в четвертом квартале 2023 года GMV маркетплейса Ozon увеличился на 129% г/г.

- *Рекламная выручка* выросла в четвертом квартале 2023 года на 127% г/г и составила 25,3 млрд рублей. За полный 2023 год зафиксирован рост на 168% г/г до 70,4 млрд рублей, так как Ozon представил ряд новых рекламных продуктов и все больше продавцов стали пользоваться рекламными услугами.
- *Выручка от оказания финансовых услуг* в четвертом квартале 2023 года и за 2023 год значительно выросла – более чем в 10 раз г/г. В 2023 году главными задачами подразделения Ozon Fintech были расширение базы пользователей и разработка продуктов.

| (млн руб., если не<br>указано иное) | За три месяца,<br>закончившихся 31 декабря |               |            | За двенадцать месяцев,<br>закончившихся 31 декабря, |                |            |
|-------------------------------------|--|---------------|------------|---|----------------|------------|
|                                     | 2023                                       | 2022          | изменение  | 2023  | 2022           | изменение  |
| <b>Выручка от продажи товаров</b>   | <b>49 714</b>                              | <b>41 130</b> | <b>21%</b> | <b>166 708</b>                                      | <b>135 278</b> | <b>23%</b> |
| <b>Выручка от оказания услуг</b>    | <b>78 200</b>                              | <b>52 496</b> | <b>49%</b> | <b>257 583</b>                                      | <b>141 837</b> | <b>82%</b> |
| Комиссии маркетплейса               | 41 401                                     | 38 483        | 8%         | 159 731   | 106 428        | 50%        |
| Рекламная выручка                   | 25 254                                     | 11 142        | 127%       | 70 442  | 26 268         | 168%       |
| Финансовые услуги                   | 6 708                                      | 525           | 1 178%     | 12 989  | 1 088          | 1 094%     |
| Услуги доставки                     | 3 600                                      | 1 731         | 108%       | 11 423  | 6 287          | 82%        |
| Комиссии за туристические услуги    | 169  | 174           | (3%)       | 742   | 730            | 2%         |
| Прочая выручка                      | 1 068                                      | 441           | 142%       | 2 256   | 1 036          | 118%       |
| <b>Итого выручка</b>                | <b>127 914</b>                             | <b>93 626</b> | <b>37%</b> | <b>424 291</b>                                      | <b>277 115</b> | <b>53%</b> |

С 1 января 2023 года, как описано в разделе 2.4 «Изменение представления и реклассификации» примечаний к консолидированной финансовой отчетности Ozon Holdings PLC за годы, закончившиеся 31 декабря 2023, 2022 и 2021, показатели «расходы на фулфилмент и доставку» и «себестоимость продаж» были объединены и представлены как «себестоимость» в связи с продолжавшимся быстрым ростом деятельности маркетплейса. Соответственно, мы изменили определение валовой прибыли как суммы выручки за вычетом себестоимости проданных товаров за определенный период на выручку за вычетом себестоимости за определенный период.

Валовая прибыль увеличилась на 5% г/г за четвертый квартал 2023 года и на 36% г/г за 2023 год. Доля валовой прибыли от GMV, включая услуги, уменьшилась в четвертом квартале 2023 года на 2,1 п. п., до 2,1%, и на 1,4 п. п., до 2,5%, в 2023 году. Сокращение валовой прибыли связано с продолжающимися стратегическими инвестициями в развитие нашей платформы, а также с ростом затрат на фулфилмент и доставку. Дальнейшее расширение логистической инфраструктуры Ozon и дефицит кадров в России со второго полугодия 2023 года привели к росту затрат в логистике. Общая площадь нашей логистической инфраструктуры увеличилась на 87% г/г и по состоянию на 31 декабря 2023 года превысила 2,5 млн квадратных метров.

| (млн руб., если не<br>указано иное)  | За три месяца,<br>закончившихся 31 декабря |                 |                    | За двенадцать месяцев,<br>закончившихся 31 декабря |                  |                    |
|--|--|-----------------|--------------------|--|------------------|--------------------|
|  | 2023                                       | 2022            | изменение          | 2023   | 2022             | изменение          |
| <b>Итого выручка</b>   | <b>127 914</b>                             | <b>93 626</b>   | <b>37%</b>         | <b>424 291</b>                                     | <b>277 115</b>   | <b>53%</b>         |
| <b>Себестоимость продаж</b>  | <b>(114 884)</b>                           | <b>(81 216)</b> | <b>41%</b>         | <b>(379 849)</b>                                   | <b>(244 424)</b> | <b>55%</b>         |
| Себестоимость реализованной продукции и прочие расходы, связанные с запасами | (45 885)                                   | (38 369)        | 20%                | (152 317)  | (120 312)        | 27%                |
| <i>от GMV, включая услуги</i>  | <i>(7,3%)</i>                              | <i>(13,0%)</i>  | <i>(5,7 п. п.)</i> | <i>(8,7%)</i>                                      | <i>(14,5%)</i>   | <i>(5,8 п. п.)</i> |
| Прочие расходы <sup>2</sup>  | (68 999)                                   | (42 847)        | 61%                | (227 532)  | (124 112)        | 83%                |
| <i>от GMV, включая услуги</i>  | <i>(11,0%)</i>                             | <i>(14,5%)</i>  | <i>(3,5 п. п.)</i> | <i>(13,0%)</i>                                     | <i>(14,9%)</i>   | <i>(1,9 п. п.)</i> |
| <b>Валовая прибыль</b>   | <b>13 030</b>                              | <b>12 410</b>   | <b>5%</b>          | <b>44 442</b>                                      | <b>32 691</b>    | <b>36%</b>         |
| <i>Валовая прибыль как % от GMV, включая услуги</i>                          | <i>2,1%</i>                                | <i>4,2%</i>     | <i>(2,1 п. п.)</i> | <i>2,5%</i>  | <i>3,9%</i>      | <i>(1,4 п. п.)</i> |

Операционные расходы в четвертом квартале 2023 года выросли на 46% г/г, что обусловлено ростом расходов на продажи и маркетинг, в первую очередь за счет расширения деятельности направлений Ozon Fintech, Ozon Global и Ozon СНГ. Операционные расходы за 2023 год составили 77,2 млрд рублей и по сравнению с 2022 годом в целом остались на том же уровне. Операционные расходы в процентах от GMV, включая услуги, снизились в четвертом квартале 2023 года на 1,6 п. п. г/г, до 3,8%, и на 4,8 п. п. г/г, до 4,4%, в 2023 году в результате значительного роста GMV и более строгого контроля расходов, что повлияло на повышение операционной эффективности.

| (млн руб., если не указано<br>иное) | За три месяца,<br>закончившихся 31 декабря |                 |                    | За двенадцать месяцев,<br>закончившихся 31 декабря, |                 |                  |
|-------------------------------------|--|-----------------|--------------------|---|-----------------|------------------|
|                                     | 2023                                       | 2022            | изменение          | 2023  | 2022            | изменение        |
| <b>Валовая прибыль</b>              | <b>13 030</b>                              | <b>12 410</b>   | <b>5%</b>          | <b>44 442</b>                                       | <b>32 691</b>   | <b>36%</b>       |
| <b>Операционные расходы:</b>        |  |                 |                    |   |                 |                  |
| Продажи и маркетинг                 | (10 372)                                   | (5 754)         | 80%                | (30 680)  | (24 642)        | 25%              |
| <i>от GMV, включая услуги</i>       | <i>(1,7%)</i>                              | <i>(1,9%)</i>   | <i>0,2 п. п.</i>   | <i>(1,8%)</i>                                       | <i>(3,0%)</i>   | <i>1,2 п. п.</i> |
| Технологии и контент                | (7 872)                                    | (6 013)         | 31%                | (26 862)  | (22 206)        | 21%              |
| <i>от GMV, включая услуги</i>       | <i>(1,3%)</i>                              | <i>(2,0%)</i>   | <i>0,7 п. п.</i>   | <i>(1,5%)</i>                                       | <i>(2,7%)</i>   | <i>1,2 п. п.</i> |
| Общие и административные            | (5 070)                                    | (4 958)         | 2%                 | (18 881)  | (19 827)        | (5%)             |
| <i>от GMV, включая услуги</i>       | <i>(0,8%)</i>                              | <i>(1,7%)</i>   | <i>0,9 п. п.</i>   | <i>(1,1%)</i>                                       | <i>(2,4%)</i>   | <i>1,3 п. п.</i> |
| Убытки, связанные с пожаром         | (169)                                      | 620             | —                  | (774)   | (10 165)        | (92%)            |
| <i>от GMV, включая услуги</i>       | <i>(0,0%)</i>                              | <i>0,2%</i>     | <i>(0,2 п. п.)</i> | <i>(0,0%)</i>                                       | <i>(1,2%)</i>   | <i>1,2 п. п.</i> |
| <b>Операционные расходы</b>         | <b>(23 483)</b>                            | <b>(16 105)</b> | <b>46%</b>         | <b>(77 197)</b>                                     | <b>(76 840)</b> | <b>0%</b>        |
| <i>от GMV, включая услуги</i>       | <i>(3,8%)</i>                              | <i>(5,4%)</i>   | <i>1,6 п. п.</i>   | <i>(4,4%)</i>                                       | <i>(9,2%)</i>   | <i>4,8 п. п.</i> |
| <b>Операционный убыток</b>          | <b>(10 453)</b>                            | <b>(3 695)</b>  | <b>183%</b>        | <b>(32 755)</b>                                     | <b>(44 149)</b> | <b>(26%)</b>     |
| <i>от GMV, включая услуги</i>       | <i>(1,7%)</i>                              | <i>(1,2%)</i>   | <i>(0,5 п. п.)</i> | <i>(1,9%)</i>                                       | <i>(5,3%)</i>   | <i>3,4 п. п.</i> |

За 2023 год чистые финансовые расходы сократились на 11,4 млрд рублей г/г, до 5,4 млрд рублей, в связи с признанием дохода в 18,5 млрд рублей на фоне реструктуризации в первом квартале 2023 года конвертируемых облигаций Компании. Процентные расходы в четвертом квартале 2023 года существенно до 8,1 млрд рублей г/г, и до 22,7 млрд рублей за 2023 год, что обусловлено ростом процентных обязательств и повышением стоимости заемных средств, в том числе в связи с ростом установленной ЦБ РФ ключевой ставки. По

<sup>2</sup> Прочие расходы в составе себестоимости в основном включают затраты на фулфилмент и доставку, комиссии за сбор денежных средств и расходы, связанные с оказанием финансовых услуг.

состоянию на 31 декабря 2023 года ключевая ставка выросла до 16,0% по сравнению с 7,5% на 31 декабря 2022 года.

Убыток за период в четвертом квартале 2023 года составил 18,2 млрд рублей по сравнению с 11,2 млрд рублей в четвертом квартале 2022 года, в первую очередь в связи с влиянием стратегических инвестиций в рост, растущей инфляцией стоимости труда и более высокими финансовыми расходами. Убыток за 2023 год снизился до 42,7 млрд рублей по сравнению с 58,2 млрд рублей в предыдущем году, в результате более высокой валовой прибыли, а также в результате признания единовременного дохода, связанного с реструктуризацией конвертируемых облигаций в 1 квартале 2023 года, а также разовых расходов, связанных с пожаром, в 2022 году.

В четвертом квартале 2023 чистый поток денежных средств, полученных от операционной деятельности, увеличился в шесть раз г/г, и достиг 53,5 млрд рублей по сравнению с чистым потоком денежных средств от операционной деятельности в 8,5 млрд рублей за четвертый квартал 2022 года. За полный 2023 год показатель достиг 87,6 млрд рублей, демонстрируя значительный рост по сравнению с чистым оттоком денежных средств по операционной деятельности в 18,8 млрд рублей за 2022 год. Увеличившийся приток денежных средств стал результатом масштабирования деятельности маркетплейса Ozon, что привело к увеличению кредиторской задолженности и росту привлеченных средств клиентов в результате расширения направления Ozon Fintech.

Чистый поток денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности, в четвертом квартале 2023 года сократился на 9% г/г и составил 8,0 млрд рублей, поскольку запланированное повышение капитальных затрат было компенсировано ростом процентных доходов, полученных по банковским депозитам и другим инвестициям. Чистый поток денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности, за 2023 год увеличился до 27,3 млрд рублей с 16,0 млрд рублей в 2022 году на фоне снижения капитальных затрат на 17% г/г, до 29,5 млрд рублей.

Чистый поток денежных средств, полученных от финансовой деятельности, в четвертом квартале 2023 года увеличился на 73% г/г, до 34,0 млрд рублей, за счет привлечения кредитного финансирования. Денежный поток от финансовой деятельности за 2023 год снизился на 21% г/г и составил 14,6 млрд рублей, главным образом за счет досрочного погашения конвертируемых облигаций со сроком погашения в 2026 году.

Денежные средства и их эквиваленты по состоянию на 31 декабря 2023 года составили 169,8 млрд рублей по сравнению с 92,7 млрд рублей на 30 сентября 2023 года и с 90,5 млрд рублей на 31 декабря 2022 года.

## Развитие направлений бизнеса

- *Ozon E-commerce*: в 2023 году количество заказов увеличилось более чем вдвое и составило 966 млн. Рост обусловлен увеличением частоты заказов на одного активного пользователя и значительным расширением клиентской базы. Частотность заказов на одного активного покупателя увеличилась на 59% г/г и составила в среднем 21 заказ в год. За последние три года показатель вырос в четыре раза. Количество активных покупателей в четвертом квартале 2023 года увеличилось на 31% г/г и достигло 46,1 млн: за год на нашей платформе разместили заказ 11 млн новых пользователей.
- *Ozon Fintech* продолжил инвестировать в разработку более широкой линейки финансовых услуг для сегментов B2C и B2B, предлагая всё больше решений для запросов клиентов и улучшая качество обслуживания. В 2023 году самым востребованным B2B-продуктом стал «Гибкий график выплат»: за 2023 год им воспользовались более 75 000 продавцов Ozon. Во втором полугодии 2023 года Ozon Fintech активно развивал расчетно-кассовое обслуживание для индивидуальных предпринимателей, а также малых и средних предприятий. Наш флагманский B2C-продукт Ozon Карта оставался самым популярным способом оплаты на платформе: по состоянию на 31 декабря 2023 года было открыто 33 млн счетов. В январе 2024 года Ozon Банк получил кредитный рейтинг «А-» от Национального Рейтингового Агентства (НРА), отражающий стабильное финансовое положение банка и высокую рентабельность.
- *Ozon Global* продолжил улучшать качество обслуживания покупателей и продавцов. С 2021 года Ozon Global зарекомендовал себя как известный и заслуживающий доверия B2B-бренд в Китае. По версии Forbes China, в 2023 году мы вошли в топ-30 компаний, способствующих развитию Китая.
- *Ozon СНГ* продолжил расширять свою деятельность на рынках СНГ и повышать эффективность логистики. В четвертом квартале 2023 года мы запустили продажи в Узбекистане и планируем развивать локальную логистическую инфраструктуру на рынке. В 2023 году Ozon в целях улучшения качества обслуживания местных клиентов заключил партнерство с почтовой службой Армении IPost.

## **Риски и факторы неопределенности, связанные с текущей ситуацией**

Поскольку глобальные и экономические последствия текущего геополитического кризиса продолжают развиваться непредсказуемым образом и находятся вне контроля Компании, трудно точно оценить влияние этого кризиса на работу Компании и результаты ее деятельности.

Соединенные Штаты Америки, Европейский союз, Великобритания и другие юрисдикции ввели масштабные санкции в отношении физических и юридических лиц, относящихся к России, а также импортные и экспортные ограничения. В ответ Россия признала ряд стран, включая все государства Европейского союза, США и Великобританию, недружественными и ввела в связи с их действиями ряд экономических мер, направленных на обеспечение финансовой стабильности в России. Иностраные санкции и российские контрмеры существенно повлияли на компании, которые работают в России.

За последние два десятилетия российская экономика несколько раз сталкивалась со значительной волатильностью ВВП, высоким уровнем инфляции, повышением процентной ставки, резким падением цен на нефть и другие природные ресурсы, а также нестабильностью на местном валютном рынке.

Пожалуйста, ознакомьтесь с нашим годовым отчетом по форме 20-F за год, закончившийся 31 декабря 2022 года, и другими публичными сведениями о факторах, которые могут повлиять на деятельность Компании и результаты ее операций.

### **О компании Ozon**

Ozon — мультикатегорийная e-commerce-платформа, осуществляющая деятельность в России, Беларуси, Казахстане, Кыргызстане, Армении, Китае и Турции. Благодаря широкой фулфилмент-инфраструктуре и сети доставки Ozon обеспечивает быструю и удобную доставку заказов в рамках курьерской службы, пунктов выдачи и постаматов. Широкая логистическая сеть и быстро развивающаяся платформа маркетплейса позволяют предпринимателям продавать свою продукцию на территории 11 часовых поясов и предлагать покупателям широкий ассортимент товаров в различных категориях продукции. Ozon также активно развивает свои дополнительные сервисы, такие как финтех и прочие вертикали (например, Ozon fresh — онлайн-сервис по доставке продуктов питания). Дополнительную информацию можно получить на сайте: <https://corp.ozon.com>.

### **Контакты**

#### **Для инвесторов**

[ir@ozon.ru](mailto:ir@ozon.ru)

#### **Пресс-служба**

[pr@ozon.ru](mailto:pr@ozon.ru)

## **Оговорка об ограничении ответственности**

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые отражают текущие взгляды Ozon Holdings PLC («мы», «нас», «наш» или «Компания») в отношении будущих событий и финансовых показателей. Любые заявления, содержащиеся в настоящем пресс-релизе и не имеющие отношения к историческим событиям, являются заявлениями прогнозного характера.

Такие заявления не являются ни обязательствами, ни гарантиями, а связаны с известными и неизвестными рисками, неопределенностями, а также другими важными факторами и обстоятельствами, которые могут привести к тому, что фактические результаты, показатели или достижения Ozon будут существенно отличаться от ожиданий, прямо выраженных или подразумеваемых в заявлениях прогнозного характера, включая условия на соответствующих рынках капитала, негативные глобальные экономические условия, геополитический кризис вокруг Украины, а также санкции и ответные правительственные меры, иные негативные изменения в бизнесе Ozon или неблагоприятные законодательные или регуляторные изменения. В результате чего мы предостерегаем вас не полагаться на заявления прогнозного характера, и мы распространяем данное предостережение на все такие заявления прогнозного характера. Пожалуйста, ознакомьтесь с нашим годовым отчетом по форме 20-F за год, закончившийся 31 декабря 2022 года, и другими публичными сведениями о факторах, которые могут повлиять на деятельность Компании и результаты ее операций.

В результате настоящих и иных важных факторов фактические результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любых заявлениях прогнозного характера, содержащихся в настоящем пресс-релизе. Любые такие заявления прогнозного характера представляют собой оценки менеджмента на дату настоящего пресс-релиза. Несмотря на то, что Ozon может обновить в будущем настоящие заявления прогнозного характера, Ozon отказывается от любых обязательств по обновлению таких заявлений, даже если в результате последующих событий его прогнозы изменятся. Не стоит полагаться на настоящие заявления прогнозного характера как на представляющие прогнозы Ozon на любую дату, следующую за датой настоящего пресс-релиза.

Данный пресс-релиз включает скорректированную EBITDA, финансовый показатель, не представленный в соответствии с МСФО. Эта финансовая метрика не является показателем финансовых результатов или ликвидности в соответствии с МСФО и может не содержать параметры, которые являются существенными для понимания и оценки наших финансовых результатов. Следовательно, этот показатель не должен рассматриваться отдельно или в качестве альтернативы убытку за отчетный период или другим показателям рентабельности, ликвидности или результатов деятельности в соответствии с МСФО. Следует принимать во внимание, что представление Компанией этого показателя может быть несопоставимо с аналогично названными показателями, используемыми другими компаниями, которые могут определяться и рассчитываться по-другому. Для соотнесения этого показателя с наиболее сопоставимыми показателями по МСФО смотрите раздел «Представление финансовой и иной информации — Использование показателей, не являющихся финансовыми показателями по МСФО».

Настоящий пресс-релиз включает финансовые результаты за три и двенадцать месяцев, закончившихся 31 декабря 2023 и 2022 годов. Аудиторы Компании не проводили аудит в отношении квартальной финансовой информации.

Товарные знаки, используемые в настоящем пресс-релизе, являются собственностью их владельцев и используются только в справочных целях. Такое использование не должно толковаться как одобрение продуктов или услуг Компании.



## Ozon Holdings PLC

### Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе

| (млн руб., если не<br>указано иное)                    | За три месяца,<br>закончившихся 31 декабря |                               |             | За двенадцать месяцев,<br>закончившихся 31 декабря |                 |              |
|--|--|-------------------------------|-------------|--|-----------------|--------------|
|  | 2023<br>(неауд.)                           | 2022 <sup>3</sup><br>(неауд.) | изменение   | 2023   | 2022            | изменение    |
| <b>Выручка:</b>  |  |                               |             |  |                 |              |
| Выручка от продажи товаров                             | 49 714                                     | 41 130                        | 21%         | 166 708  | 135 278         | 23%          |
| Выручка от оказания услуг                              | 78 200                                     | 52 496                        | 49%         | 257 583  | 141 837         | 82%          |
| <b>Итого выручка</b>                                   | <b>127 914</b>                             | <b>93 626</b>                 | <b>37%</b>  | <b>424 291</b>                                     | <b>277 115</b>  | <b>53%</b>   |
| Себестоимость  | (114 884)                                  | (81 216)                      | 41%         | (379 849)  | (244 424)       | 55%          |
| <b>Валовая прибыль</b>                                 | <b>13 030</b>                              | <b>12 410</b>                 | <b>5%</b>   | <b>44 442</b>                                      | <b>32 691</b>   | <b>36%</b>   |
| <b>Операционные расходы:</b>                           |  |                               |             |  |                 |              |
| Продажи и маркетинг                                    | (10 372)                                   | (5 754)                       | 80%         | (30 680)   | (24 642)        | 25%          |
| Технологии и контент                                   | (7 872)                                    | (6 013)                       | 31%         | (26 862)   | (22 206)        | 21%          |
| Общие и административные                               | (5 070)                                    | (4 958)                       | 2%          | (18 881)   | (19 827)        | (5%)         |
| Убытки, связанные с пожаром                            | (169)                                      | 620                           | —           | (774)  | (10 165)        | (92%)        |
| <b>Итого операционные расходы</b>                      | <b>(23 483)</b>                            | <b>(16 105)</b>               | <b>46%</b>  | <b>(77 197)</b>                                    | <b>(76 840)</b> | <b>0%</b>    |
| <b>Операционный убыток</b>                             | <b>(10 453)</b>                            | <b>(3 695)</b>                | <b>183%</b> | <b>(32 755)</b>                                    | <b>(44 149)</b> | <b>(26%)</b> |
| Финансовые (расходы)/доходы, нетто                     | (6 033)                                    | (3 345)                       | 80%         | (5 415)  | (16 838)        | (68%)        |
| Ожидаемые кредитные убытки                             | (474)                                      | (185)                         | 156%        | (357)  | (348)           | 3%           |
| Убыток от выбытия и обесценения внеоборотных активов   | (231)                                      | 56                            | —           | (188)  | (1 079)         | (83%)        |
| Доля в (убытке) / прибыли ассоциированного предприятия | (4)  | (4)                           | —           | 316  | 289             | 9%           |
| Чистый (убыток)/прибыль от курсовых разниц             | (493)                                      | (4 024)                       | (88%)       | (2 599)  | 4 963           | —            |
| <b>Итого неоперационные расходы</b>                    | <b>(7 235)</b>                             | <b>(7 502)</b>                | <b>(4%)</b> | <b>(8 243)</b>                                     | <b>(13 013)</b> | <b>(37%)</b> |
| <b>Убыток до налогообложения</b>                       | <b>(17 688)</b>                            | <b>(11 197)</b>               | <b>58%</b>  | <b>(40 998)</b>                                    | <b>(57 162)</b> | <b>(28%)</b> |
| Расходы по налогу на прибыль                           | (491)                                      | (15)                          | 3 173%      | (1 667)  | (1 025)         | 63%          |
| <b>Убыток за период</b>                                | <b>(18 179)</b>                            | <b>(11 212)</b>               | <b>62%</b>  | <b>(42 665)</b>                                    | <b>(58 187)</b> | <b>(27%)</b> |

<sup>3</sup> С 1 января 2023 года, мы пересмотрели классификацию некоторых статей в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, как описано в разделе 2.4 «Изменение представления и реклассификации» примечаний к консолидированной финансовой отчетности Ozon Holdings PLC за годы, закончившиеся 31 декабря 2023, 2022 и 2021 гг. Сопоставимые данные за три и двенадцать месяцев, закончившихся 31 декабря 2022 года, были реклассифицированы в соответствии с пересмотренным представлением.

**Ozon Holdings PLC**  
**Консолидированный отчет о движении денежных средств**

| (млн руб., если не<br>указано иное)   | За три месяца,<br>закончившихся 31 декабря |                  | За двенадцать месяцев,<br>закончившихся 31 декабря |                 |
|---|--|------------------|--|-----------------|
|   | 2023<br>(неауд.)                           | 2022<br>(неауд.) | 2023   | 2022            |
| <b>Денежный поток от операционной деятельности</b>                                    |  |                  |  |                 |
| Убыток до налогообложения   | (17 688)                                   | (11 197)         | (40 998)   | (57 162)        |
| <b>Корректировки:</b>   |  |                  |  |                 |
| Амортизация внеоборотных активов  | 8 119                                      | 5 527            | 28 082   | 19 770          |
| Финансовые расходы/(доходы), нетто  | 6 033                                      | 3 345            | 5 415  | 16 838          |
| Чистый убыток/(прибыль) от курсовых разниц  | 493  | 4 024            | 2 599  | (4 963)         |
| Убыток / (прибыль) от выбытия и обесценения внеоборотных активов                      | 282  | (394)            | 412  | 2 781           |
| Доля в убытке/ (прибыли) ассоциированного предприятия                                 | 4  | 4                | (316)  | (289)           |
| Ожидаемые кредитные убытки  | 1 599                                      | 469              | 2 056  | 652             |
| Расходы по вознаграждениям акциями  | 2 252                                      | 2 721            | 8 107  | 10 999          |
| <b>Изменения в оборотном капитале:</b>  | <b>68 631</b>                              | <b>6 498</b>     | <b>112 600</b>                                     | <b>1 247</b>    |
| Изменение запасов   | (4 235)                                    | (13 407)         | (6 150)  | (8 192)         |
| Изменение дебиторской задолженности   | (1 553)                                    | (2 682)          | (1 274)  | (265)           |
| Изменение займов, выданных клиентам   | (14 118)                                   | (2 660)          | (42 510)   | (5 185)         |
| Изменение прочих финансовых и нефинансовых активов                                    | 318  | (6 903)          | (2 842)  | (9 236)         |
| Изменение кредиторской задолженности и прочих обязательств                            | 57 102                                     | 29 427           | 102 803  | 17 987          |
| Изменение средств клиентов и прочих финансовых обязательств                           | 29 827                                     | 2 723            | 60 382   | 6 138           |
| Изменение обязательств по выплатам на основе акций                                    | 1 290                                      | —                | 2 191  | —               |
| <b>Денежные средства от/ (использованные в) операционной деятельности</b>             | <b>69 725</b>                              | <b>10 997</b>    | <b>117 957</b>                                     | <b>(10 127)</b> |
| Проценты уплаченные   | (7 081)                                    | (2 338)          | (17 696)   | (8 345)         |
| Налог на прибыль уплаченный   | (371)                                      | (125)            | (2 093)  | (281)           |
| Погашение вознаграждений, основанных на акциях  | (8 792)                                    | —                | (10 612)   | —               |
| <b>Чистый поток денежных средств от/ (использованных в) операционной деятельности</b> | <b>53 481</b>                              | <b>8 534</b>     | <b>87 556</b>                                      | <b>(18 753)</b> |

## Ozon Holdings PLC

### Консолидированный отчет о движении денежных средств (продолжение)

| (млн руб., если не<br>указано иное)   | За три месяца,<br>закончившихся 31 декабря |                  | За двенадцать месяцев,<br>закончившихся 31<br>декабря |                 |
|---|--|------------------|---|-----------------|
|   | 2023<br>(неауд.)                           | 2022<br>(неауд.) | 2023  | 2022            |
| <b>Денежный поток от инвестиционной деятельности</b>                                    |  |                  |   |                 |
| Приобретение основных средств   | (9 415)                                    | (8 374)          | (29 474)  | (35 422)        |
| Поступления от выбытия основных средств   | 136  | 204              | 429   | 204             |
| Приобретение нематериальных активов   | (20)                                       | (46)             | (198)   | (391)           |
| Авансы выданные по договорам, по которым аренда еще не началась                         | (1 185)                                    | (1 085)          | (2 810)   | (1 085)         |
| Дивиденды, полученные от ассоциированного предприятия                                   | 141  | —                | 376   | 205             |
| Возврат банковских депозитов  | —  | —                | —   | 18 297          |
| Проценты полученные   | 2 547                                      | 755              | 5 048   | 2 775           |
| Выдача займов сотрудникам   | (335)                                      | (241)            | (1 021)   | (678)           |
| Поступления от погашения займов, выданных сотрудникам                                   | 144  | 55               | 324   | 55              |
| <b>Чистый поток денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности</b>      | <b>(7 987)</b>                             | <b>(8 732)</b>   | <b>(27 326)</b>                                       | <b>(16 040)</b> |
| <b>Денежный поток от финансовой деятельности</b>  |  |                  |   |                 |
| Поступления от заимствований за вычетом затрат по сделке                                | 39 850                                     | 24 560           | 64 250  | 40 725          |
| Выплаты, связанные с реструктуризацией облигаций  | (41)                                       | (2 264)          | (36 152)  | (2,264)         |
| Возврат заемных средств   | (2 698)                                    | (227)            | (3 442)   | (10 834)        |
| Погашение обязательств по аренде  | (3 158)                                    | (2 411)          | (10 049)  | (9 233)         |
| <b>Чистый поток денежных средств от финансовой деятельности</b>                         | <b>33 953</b>                              | <b>19 658</b>    | <b>14 607</b>   | <b>18 394</b>   |
| <b>Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов</b>                | <b>79 447</b>                              | <b>19 460</b>    | <b>74 837</b>   | <b>(16 399)</b> |
| <b>Денежные средства и их эквиваленты на начало периода</b>                             | <b>92 733</b>                              | <b>65 598</b>    | <b>90 469</b>   | <b>108 037</b>  |
| Влияние изменений обменных курсов валют на баланс денежных средств в иностранной валюте | (1 654)                                    | 5 411            | 5 106   | (1 169)         |
| Влияние изменений ожидаемых кредитных убытков на баланс денежных средств                | (712)                                      | —                | (598)   | —               |
| <b>Денежные средства и их эквиваленты на конец периода</b>                              | <b>169 814</b>                             | <b>90 469</b>    | <b>169 814</b>  | <b>90 469</b>   |

## Ozon Holdings PLC

### Консолидированный отчет о финансовом положении

| (млн руб., если не<br>указано иное)      | По состоянию на |                              |
|--|-----------------|------------------------------|
|  | 31 декабря 2023 | 31 декабря 2022 <sup>4</sup> |
| <b>Активы</b>                            |                 |                              |
| <b>Внеоборотные активы</b>               |                 |                              |
| Активы в форме права пользования         | 118 492         | 69 339                       |
| Основные средства                        | 73 414          | 55 754                       |
| Инвестиции в ассоциированное предприятие | 1 262           | 1 269                        |
| Нематериальные активы                    | 572             | 661                          |
| Отложенные налоговые активы              | 149             | 133                          |
| Прочие нефинансовые активы               | 915             | 152                          |
| Займы, выданные клиентам                 | 1 299           | —                            |
| Прочие финансовые активы                 | 3 015           | 2 610                        |
| <b>Итого внеоборотные активы</b>         | <b>199 118</b>  | <b>129 918</b>               |
| <b>Оборотные активы</b>                  |                 |                              |
| Запасы                                   | 40 409          | 34 615                       |
| НДС к возмещению                         | 5 423           | 1 025                        |
| Прочие нефинансовые активы               | 4 870           | 13 014                       |
| Займы, выданные клиентам                 | 45 370          | 5 585                        |
| Дебиторская задолженность                | 7 156           | 6 707                        |
| Прочие финансовые активы                 | 3 866           | 3 488                        |
| Денежные средства и их эквиваленты       | 169 814         | 90 469                       |
| <b>Итого оборотные активы</b>            | <b>276 908</b>  | <b>154 903</b>               |
| <b>Итого активы</b>                      | <b>476 026</b>  | <b>284 821</b>               |
| <b>Капитал и обязательства</b>           |                 |                              |
| <b>Капитал</b>                           |                 |                              |
| Акционерный капитал                      | 12              | 12                           |
| Эмиссионный доход                        | 135 685         | 135 523                      |
| Собственные акции                        | (1)             | (1)                          |
| Резерв по вознаграждениям акциями        | 15 622          | 18 200                       |
| Прочие капитальные резервы               | 63              | (70)                         |
| Накопленный убыток                       | (217 958)       | (170 311)                    |
| <b>Итого капитал</b>                     | <b>(66 577)</b> | <b>(16 647)</b>              |

<sup>4</sup> По состоянию на 31 декабря 2023 года Группа пересмотрела классификацию некоторых статей как описано в разделе 2.4 «Изменение представления и реклассификации» примечаний к консолидированной финансовой отчетности Ozon Holdings PLC за годы, закончившиеся 31 декабря 2023, 2022 и 2021 гг. Соответствующие изменения были применены к сопоставимым значениям по состоянию на 31 декабря 2022 года.

## Ozon Holdings PLC

### Промежуточный сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении (продолжение)

| (млн руб., если не<br>указано иное)                  | По состоянию на |                 |
|--|-----------------|-----------------|
|  | 31 декабря 2023 | 31 декабря 2022 |
| <b>Долгосрочные обязательства</b>                    |                 |                 |
| Обязательства по аренде                              | 108 644         | 64 151          |
| Заемные средства                                     | 88 328          | 38 900          |
| Обязательства по производным финансовым инструментам | 1 974           | 3 000           |
| Обязательства по выплатам на основе акций            | 1 065           | —               |
| Торговая и прочая кредиторская задолженность         | 324             | 292             |
| Доходы будущих периодов                              | 171             | 230             |
| Отложенные налоговые обязательства                   | 212             | 21              |
| <b>Итого долгосрочные обязательства</b>              | <b>200 718</b>  | <b>106 594</b>  |
| <b>Краткосрочные обязательства</b>                   |                 |                 |
| Торговая и прочая кредиторская задолженность         | 169 222         | 94 749          |
| Средства клиентов и прочие финансовые обязательства  | 65 049          | 6 138           |
| Авансы покупателей и контрактные обязательства       | 40 381          | 17 838          |
| Заемные средства                                     | 16 043          | 55 215          |
| Обязательства по аренде                              | 15 691          | 10 344          |
| Резервы предстоящих расходов                         | 13 289          | 8 936           |
| Обязательства по производным финансовым инструментам | 10 548          | —               |
| Обязательства по выплатам на основе акций            | 6 019           | —               |
| НДС и налоги к уплате                                | 5 643           | 1 654           |
| <b>Итого краткосрочные обязательства</b>             | <b>341 885</b>  | <b>194 874</b>  |
| <b>Итого обязательства</b>                           | <b>542 603</b>  | <b>301 468</b>  |
| <b>Итого капитал и обязательства</b>                 | <b>476 026</b>  | <b>284 821</b>  |

## Представление финансовой и иной информации

### Ключевые операционные показатели

Некоторые разделы данного пресс-релиза содержат наши ключевые операционные показатели, такие как оборот, включая услуги («GMV, включая услуги»), доля нашего маркетплейса в процентах от GMV, включая услуги («Доля Маркетплейса в процентах от GMV, включая услуги»), количество заказов, количество активных покупателей и количество активных продавцов. Мы определяем эти показатели следующим образом:

- **Оборот (GMV), включая услуги** (оборот, включая услуги), — это общая стоимость заказов, обработанных через нашу платформу, а также доход от услуг, предоставляемых нашим покупателям, продавцам и прочим клиентам, таких как доставка, реклама и другие услуги. GMV, включая услуги, включает в себя налог на добавленную стоимость, за вычетом скидок, возвратов и аннулирований. GMV, включая услуги, не является выручкой. GMV, включая услуги, не включает в себя комиссионные за билеты и бронирование номеров в гостиницах, прочую выручку от оказания услуг или стоимость соответствующих обработанных заказов.
- **Доля Маркетплейса в процентах от GMV** — это общая стоимость заказов, обработанных через маркетплейс Ozon, включая налог на добавленную стоимость, за вычетом скидок, возвратов и аннулирований, разделенная на GMV, включая услуги, в определенный период. Доля Маркетплейса в процентах от GMV включает только стоимость товаров, обработанных через платформу Ozon, и не включает выручку от оказания услуг.
- **Количество заказов** — это общее количество заказов, доставленных за определенный период, за вычетом возвратов и аннулирований.
- **Количество активных покупателей** — это количество уникальных покупателей, которые разместили хотя бы один заказ на нашей платформе в течение 12-месячного периода, предшествующего соответствующей дате, за вычетом возвратов и аннулирований.
- **Количество активных продавцов** — это количество уникальных продавцов, совершивших продажу в нашем маркетплейсе в течение 12-месячного периода, предшествующего соответствующей дате.

## **Использование показателей, не являющихся финансовыми показателями по МСФО**

Мы представляем отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), утвержденными Советом по международным стандартам финансовой отчетности (СМСФО). Мы составляем консолидированную финансовую отчетность в российских рублях.

В некоторых разделах данного пресс-релиза используется финансовый показатель «скоррект. EBITDA», не представленный в соответствии с МСФО и определяемый следующим образом:

- **Показатель скорректированной EBITDA** — финансовый показатель, не представленный в соответствии с МСФО, который мы рассчитываем, как убыток за период до учета дохода/(расхода) по налогу на прибыль, общих неоперационных доходов/(расходов), расходов на износ, амортизацию и расходов на вознаграждения на основе акций, расчеты по которым производятся долевыми инструментами, а также убытков, связанных с пожаром. Скоррект. EBITDA публикуется здесь и в любом месте этого пресс-релиза, чтобы предоставить инвесторам дополнительную информацию о результатах нашей деятельности.

Скоррект. EBITDA — это дополнительный финансовый показатель, который не требуется согласно МСФО и не является обязательным для отражения по МСФО. Мы включили в пресс-релиз показатель скоррект. EBITDA, поскольку он является важным показателем, который используется руководством и Советом директоров Ozon для оценки результатов операционной деятельности, составления планов дальнейшей операционной деятельности и принятия стратегических решений о распределении капитала. В частности, исключение определенных расходов при расчете скоррект. EBITDA способствует сопоставимости операционных показателей в разных отчетных периодах за счет устранения влияния неденежных расходов, внеоперационных доходов/(расходов) и существенных единовременных расходов. Таким образом, мы считаем, что показатель скоррект. EBITDA несет в себе полезную информацию, которая позволяет инвесторам понимать и оценивать наши операционные результаты в соответствии с подходом, применяемым руководством и Советом директоров Ozon.

Мы считаем, что разумно исключать из расчета скоррект. EBITDA такие показатели, как расходы в неденежной форме, включая расходы на амортизацию внеоборотных активов и вознаграждения на основе акций, поскольку общая сумма таких расходов за конкретный период может не отражать особенности операционной деятельности Компании. Мы считаем, что разумно исключать из расчета доход/(расходы) по налогу на прибыль и общие неоперационные доходы/(расходы), поскольку эти показатели не являются составляющими нашего основного вида деятельности. Полагаем также, что необходимо исключить из расчета убытки, связанные с пожаром, поскольку эти убытки относятся к существенному разовому событию, которое не характерно для нашей операционной деятельности и не будет влиять на наши результаты в будущем. Финансовый показатель скоррект. EBITDA имеет определенные ограничения и не должен рассматриваться отдельно или в качестве альтернативы убытку за отчетный период или другим показателям результативности нашей деятельности в соответствии с МСФО. В частности, этот показатель имеет следующие ограничения:

- несмотря на то, что амортизация внеоборотных активов представляет собой расходы в неденежной форме, в будущем может потребоваться замена активов, подлежащих амортизации, а показатель скоррект. EBITDA не отражает размер капитальных затрат на замену таких активов или новых капиталовложений;

- скоррект. EBITDA не включает в себя расходы на вознаграждения, основанные на акциях, расчеты по которым осуществляются акциями, которые являются и в обозримом будущем будут оставаться регулярной статьей расходов нашего бизнеса и важной составляющей нашей компенсационной стратегии;
- несмотря на то, что расходы на вознаграждения на основе акций, расчеты по которым осуществляются акциями, являются расходами в неденежной форме, мы не можем гарантировать, что не осуществим выкуп акций с рынка или другую подобную сделку, которая приведет к оттоку денежных средств;
- несмотря на то, что убытки, связанные с пожаром, являются результатом существенного разового события, нет гарантии, что такие или аналогичные убытки не повторятся в будущем;
- другие компании, включая представителей нашей отрасли, могут использовать иные способы расчета скоррект. EBITDA, что не позволяет эффективно использовать этот показатель для сопоставления с результатами других компаний.

С учетом указанных ограничений скоррект. EBITDA следует рассматривать в сочетании с другими финансовыми результатами, включая различные показатели денежного потока, операционный убыток, убыток за период и другие показатели по МСФО. В таблице ниже представлена сверка убытка и скоррект. EBITDA за каждый из указанных периодов.

| (млн руб., если не<br>указано иное)   | За три месяца,<br>закончившихся 31 декабря |              | За двенадцать месяцев,<br>закончившихся 31<br>декабря |                |
|---|--|--------------|---|----------------|
|   | 2023                                       | 2022         | 2023  | 2022           |
| Убыток за период  | (18 179)                                   | (11 212)     | (42 665)  | (58 187)       |
| Расходы по налогу на прибыль  | 491  | 15           | 1 667   | 1 025          |
| Итого неоперационные расходы  | 7 235                                      | 7 502        | 8 243   | 13 013         |
| Амортизация внеоборотных активов  | 8 119                                      | 5 527        | 28 082  | 19 770         |
| Расходы по вознаграждениям акциями,<br>расчеты по которым осуществляются<br>акциями | 2 252                                      | 2 721        | 8 107   | 10 999         |
| Убытки, связанные с пожаром   | 169  | (620)        | 774   | 10 165         |
| <b>Скоррект. EBITDA</b>   | <b>87</b>                                  | <b>3 933</b> | <b>4 208</b>  | <b>(3 215)</b> |